



™A4Web Langenthaler.com®

Uhrwerk-Herstellungs-Fabrik
Oberhardstrasse 20a
4900 Langenthal/BE

Ruffle-Infos-4 (deutsch)

Ein deutscher IT-Medienheftchen-Reporter (offenbar mittelmässiger ITler) schreibt, dass «Ruffle(-Plugin)» etwas Betagtes sei (Diskrimination, unerlaubt aus gewerblicher Sichtweise, und vor allem nicht objektive Berichterstattung über das Internet).

Es ist das Gegenteil der Fall, so meine jahrzehntelange Erfahrung im Webdesign-Bereich innerhalb meiner Buch-, Shop-, Agenda- und Uhr-Werkherstellungen in meiner grafischen Branche (alles Bücher per Druckereilizenzen habe ich in Anwendungssoftwares umgewandelt über die Jahre ab Buchdruckerei und Walter-Verlag in Olten)!

Da wir damit alles undynamische Werke hergestellt haben, hatten wir uns in die freie Zone vom reinen b2b-Business vorgedrungen (mein Vater zunächst und ich dann immer selbständiger weiter hinein gelangt in das reine b2b-Business); denn der jüngste Informatik-Boom ist nur der jüngste und nicht der zukunftssträchtigste, so könnte es wieder bald in paar Jahren viele Stellen kosten in dieser Branche. Ein Grund hierbei könnte auch meine Fabrik sein (unter tausenden Aspekten also).

Kurz erklärt: Die IT unterhält dynamische Webseiten in Hostingbetrieben und in übrigen IT-Abteilungen, die auch serverseitig sind wie alle unsere Produkte von uns. Im Bereich E-Commerce läuft aber kein reines b2b-Geschäft ab, weder für Shopkunden, Shopkäufer, Shopleaser, Shopmieter, und Hosting-Abonnenten und eben derer Shop-Kundschaft. Kommen die Mails nicht an, sind mindestens drei Parteien ständig im Streit oder in Reibereien. Kassiert der IT-Angestellte dann Lohn ab im Bereiche E-Commerce also.

In unserem einzigen Bereich Nr. 6 im Shop vom Ruffle-Plug-in also beziehen wir uns auf die anderen 5 PHP-Produkte serverseitig von uns und stellten überall samt Bereich Nr. 6 im Shop vom Ruffle-Plug-in die Hologramm-Technik fest (oder auch reines serverseitiges DDoS-sicheres Zusammenstellen und Senden von Webseitenbestandteilen an den Browser des fernen Home-Offices). Wenn die Schnittstelle für unser E-Commerce-Produkt aber so wie bei uns ist per PDF-Generierung einer Bestellung mit einmaligem Kauf ohne Folgekosten und vor allem mit dann einem browserseitigen kfm. Bestellablauf, so sprechen wir von einem reinen b2b-Geschäft ohne Dritte (ohne Hosting-Gefahr, ohne DDoS-Gefahr wie b3b, b4b, b5b etc. b12b-E-Commerce der alten kfm. Art eben waren bisher).

Also gerade unser Ruffle-Shop-Angebot ist das umgekehrte von «betagt», es ist «weltspitze» oder eben wie wir in unserer Werbung publizieren wie folgt «DDoS-resistant». Es fördert nicht nur unser Geschäft mit unserer Kundschaft im b2b-Bereich (etwa wie wenn man Brot beim Bäcker einkaufen geht; einmaliger Kauf und Verzerr ohne Folge- und Unterhaltskosten also; ohne Dritte oder mehr Parteien kfm. vertraglich), sondern auch demjenigen, der mit dem einmalig bei uns per Fabrikverkauf gekaufte Ruffle-Shop wiederum seine reinen b2b-Geschäfte abwickeln will. Hierbei ist das gleiche Bild. Das reine b2b-Geschäften vervielfacht sich so wunderbar in der Gesellschaft des E-Commerces. Wenn zum Beispiel eine Bestellung nicht ankommt, ist kein dritter Schuld. Da gibt es viele DDoS-Cyber-Rechtsprobleme bei der jetzigen Lohn-beziehenden und davon trüchtig lebenden IT-Weltler.

Nach meinem jetzigen Fachspezialisten-Wissen ist «Ruffle-Plug-in» für Spiele gedacht, die wieder laufen sollen. Aber so ein weltweit einmaliges Shopangebot läuft eben auch mit der Serie A2-serverseitigen Maschinensprache in der Hologrammtechnik oder eben PHP genannt. Einmalig wie eine Kaffeemaschine ohne Support, ohne Unterhaltskosten, für einmaligen Einkauf, ohne Folgekosten für sicher mal 50 Jahre und viel weiter (bisher auf den Desktop Windows, IOS MAC, und Linux Computern insgesamt, später auch auf Mobiles, da das Plug-in sich der Aufbauphase einer neuen Industrie sich befindet, gesteuert auch Kalifornien und New-York). Man müsste beim «Ruffle-Plug-in» also korrekterweise vom «grösser werdenden Jugendlichen» sprechen, als Erwachsener wie bei unserem Angebot, bedeutet dies «mehr Eigenständigkeit im Home-Office-Markt», und weniger Fachspezialisten-IT-Abhängigkeit (durch b2b-Geschäftspraktiken mit Vervielfachungen eben im Nutzen aller Home-Offices eben). Jeder kann seine Bäckerei dann mit unserem Produkt führen in lauter sich vervielfachenden b2b-Geschäftsmodellen (auf der sichersten Spielkonsole: ich spreche von Hologrammtechnik

da eben alles wie das PHP und A2-PHP serverseitig und sicherer als Multiple-E-Commerces mit unzähligen Gefahren-Dritter-Beteiligter ist).

Ruffle-Infos-4 (english)

A German IT media booklet reporter (apparently a mediocre IT guy) writes that "Ruffle(-Plugin)" is something old (discrimination, illegal from a commercial point of view, and above all non-objective reporting on the Internet). The opposite is the case, according to my decades of experience in web design within my book, shop, agenda and clock production in my graphic industry (I have converted all books via printing licenses into application software over the years from Buchdruckerei and Walter - publishing house in Olten)! Since we used it to produce everything that was non-dynamic, we had pushed our way into the free zone of pure b2b business (my father first and then I got more and more independently into pure b2b business); because the most recent IT boom is only the most recent and not the most promising, it could soon cost many jobs in this industry again in a few years. One reason for this could also be my factory (thus from a thousand different perspectives). Briefly explained: IT maintains dynamic websites in hosting companies and in other IT departments, which are also server-side like all of our products. In the area of e-commerce, however, there is no pure b2b business, neither for shop customers, shop buyers, shop leasers, shop renters, and hosting subscribers and their shop customers. If the emails don't arrive, at least three parties are constantly arguing or at odds. The IT employee then collects wages in the area of e-commerce. In our only area no. 6 in the Ruffle plug-in shop, we refer to the other 5 PHP products on our server side and found the hologram technology everywhere, including area no. 6 in the Ruffle plug-in shop (or also pure server-side DDoS-safe compilation and sending of website components to the browser of the remote home office). But if the interface for our e-commerce product is like ours, it is via PDF generation of an order with a one-time purchase without follow-up costs and, above all, with a browser-based kfm. Order process, we are talking about a pure b2b business without third parties (no hosting risk, without DDoS risk such as b3b, b4b, b5b etc. b12b e-commerce of the old commercial kind were just up to now). So our Ruffle Shop offer is the opposite of "old", it is "world class" or, as we publish in our advertising, "DDoS-resistant". It not only promotes our business with our customers in the b2b sector (e.g. like when you go shopping for bread at the bakery; one-time purchase and distortion without follow-up and maintenance costs; without third parties or more parties commercial contractually), but also for those who wants to use the Ruffle Shop, which he once bought from us via factory outlet, to conduct his pure b2b business. Here is the same picture. The purely b2b business multiplies so wonderfully in the society of e-commerce. For example, if an order doesn't arrive, it's no third party's fault. There are many DDoS cyber legal problems for the current wage-earning and pregnant IT-worlders. As far as I know now, "Ruffle-Plug-in" is intended for games that should run again. But such a globally unique shop offer also runs with the A2 series server-side machine language in hologram technology, or PHP. Unique like a coffee machine without support, without maintenance costs, for a one-off purchase, without follow-up costs for at least 50 years and much more (so far on desktop Windows, IOS MAC, and Linux computers overall, later also on mobiles, since the plug-in is in the build-up phase of a new industry, also controlled California and New-York). With the "Ruffle plug-in" one should therefore correctly speak of "growing adolescents", as an adult, as with our offer, this means "more independence in the home office market" and less dependence on IT specialists (through b2b Business practices with multiplications in the benefit of all home offices). Everyone can then run their bakery with our product in nothing but multiplying b2b business models (on the safest game console: I'm talking about hologram technology because everything like PHP and A2-PHP is server-side and safer than multiple e-commerce with countless third-party dangers - is involved).